



PERSATUAN INDUSTRI KESELAMATAN MALAYSIA (MALAYSIA SECURITY INDUSTRY ASSOCIATION)

NOMBOR PENDAFTARAN: PPM-002-10-11031980 / WWW.PIKM.MY

Presiden
DATO' SRI HJ RAMLI B. HJ YUSUFF

Timbalan Presiden
KAPTEN NAJMUDDIN B. MOHD IBRAHIM (B)

Naib Presiden
MEJ. JEN. DATO' MOHD YUNUS B. LONG (B)
SALIZA BT ABDULLAH
MOHAMMAD UBAIDILLAH B. IMAN

Setiausaha Kehormat
KU NORAZMI B. DATO' HJ. IMAM ASMAWI

Bendahari Kehormat
IR. SOFIA BT DATO' IR. JOHARI

Penolong Setiausaha
ASSYANUR NASYRAH BT ISHAK

Penolong Bendahari
DATO' HABIBULLAH B. DATO' HJ AHMAD

Ahli-ahli Jawatankuasa
DATO' HJ. JAAFAR B. HJ MAT
KAPTEN DATO' ISMAIL B. ISHAK (B)
MOHD YUSOFF B. M DAUD
ADNAN B. ABDULLAH
ADILA B. DATO' ABDULLAH
BRIG. JEN. DATO' ZAINAL B. ABD RAHMAN
TUDM(B)
MOHAMMED FADZLAN B. MUSTAPA
DATO' DR. BASANT SINGH SIDHU
DATUK ZAIDI B. MOHAMED

Juruaudit Dalam
MOHD HODORI B. SARBINI
ZAINAL ABIDIN BIN MD KASIM

Pengerusi Zon WP Kuala Lumpur
DATO' ROSMARAYU BT MOKHTAR

Pengerusi Zon Selangor
SHANKER RAJ AYANGER

Pengerusi Zon Johor
DATUK MHD. TAHIR B. MOHD NOAH

Pengerusi Zon Perak
ZAITON BT MOHD NUSI

Pengerusi Zon Kelantan
AFENDI BIN MUKHTAR

Pengerusi Zon Pahang
MOHAMAD TARMIZI B. MOHAMAD GHANI

Pengerusi Zon Pulau Pinang
MUHAMMAD SYAFIQ B. ISHAK

Pengerusi Zon Kedah & Perlis
DATO' PADUKA HJ AB RAHAMAN BIN JAPAR

Pengerusi Zon Melaka
DATO' GAN PENG LAM

Pengerusi Zon Negeri Sembilan
MEJ. MOHD ZAINAL B. JUNI (B)

Pengerusi Zon Sabah
KAPTEN MAZALAN B. FADZIL (B)

Pengerusi Zon Sarawak
SHAHARUDDIN B. SAMSI

Sekretariat

Pengurus Besar
JEFF NOR JETTEY

PIKM/SEKRETARIAT/EDARANAHLI/2020(49)

13 OKTOBER 2020

SEMUA AHLI PIKM
(U/P: Pengarah Urusan)

YBhg. Tan Sri/Dato' Sri/Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan,

SURAT EDARAN PIKM KE - 49/2020:
KAJI SELIDIK BERKENAAN KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN
KERAJAAN

Dengan hormatnya perkara di atas dirujuk.

2. Dimaklumkan bahawa Unit Peneraju Agenda Bumiputera (TERAJU) dengan kerjasama Unit Perancang Ekonomi (EPU), Jabatan Perdana Menteri dan Kementerian Kewangan Malaysia (MOF) sedang menjalankan Kajian Impak Dasar Perolehan Kerajaan ke atas Syarikat atau Perniagaan. Bagi tujuan tersebut, KPMG Management & Risk Consulting Sdn Bhd (KPMG) telah dilantik sebagai perunding bagi melaksanakan kajian tersebut.

3. Objektif kajian tersebut adalah untuk mendapatkan pandangan syarikat/perniagaan dalam meneliti keberkesanan dan impak keseluruhan Dasar Perolehan Kerajaan, merancang dan membangunkan program pembangunan yang bersesuaian bagi penyediaan RMK-12 yang akan dibentangkan pada tahun 2021. Surat berkaitan turut dilampirkan untuk rujukan dan makluman Ahli-ahli.

4. Sehubungan itu, bagi tujuan kajian tersebut, Ahli-ahli PIKM dijemput untuk menyempurnakan borang soal selidik yang disediakan di pautan **<https://bit.ly/kajianperolehankerajaan>**, sebelum atau pada **15 Oktober 2020 (Khamis)**.

Sekian, terima kasih.

Yang benar,

DATO' SRI HJ RAMLI BIN HJ YUSUFF
PRESIDEN



JABATAN PERDANA MENTERI

TERAJU
PENERAJU BUMIPUTERA

Ruj. Kami : TERAJU/SPM/STRATEGY (01/20)
Tarikh : 24 September 2020

SENARAI EDARAN SEPERTI DI LAMPIRAN 1

YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan,

KAJI SELIDIK BERKENAAN KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN KE ATAS SYARIKAT/PERNIAGAAN

Dengan segala hormatnya saya merujuk kepada perkara di atas.

2. Untuk makluman YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan, Unit Peneraju Agenda Bumiputera (TERAJU) dengan kerjasama Unit Perancang Ekonomi (EPU), Jabatan Perdana Menteri dan Kementerian Kewangan Malaysia (MOF) telah bersetuju untuk menjalankan **Kajian Impak Dasar Perolehan Kerajaan ke atas Syarikat/Perniagaan** dan KPMG Management & Risk Consulting Sdn Bhd (KPMG) telah dilantik untuk melaksanakan kajian ini. Antara objektif kajian adalah untuk meneliti keberkesanan dan impak keseluruhan Dasar Perolehan Kerajaan, merancang dan membangunkan program pembangunan yang bersesuaian untuk komuniti komersial dan industri serta menubuhkan data asas semasa (*baseline*) berhubung dengan pencapaian syarikat/perniagaan bagi tujuan analisis dan perancangan strategik masa hadapan. Selain itu, hasil kajian ini juga akan diambil kira bagi penyediaan RMKe-12 yang akan dibentangkan pada bulan Januari 2021.

3. Bagi memastikan kajian yang dibuat adalah menyeluruh dan merangkumi kesemua pemegang taruh, satu kaji selidik akan dijalankan bagi mendapatkan pandangan serta maklum balas mengenai keberkesanan pelaksanaan Dasar Perolehan Kerajaan serta memahami sebarang isu dan kekangan yang dihadapi oleh syarikat-syarikat dan perniagaan yang berjaya dan tidak berjaya mendapatkan kontrak Kerajaan.

4. Bersama-sama ini disertakan **Borang Kaji Selidik/QR Code** seperti di **Lampiran 2** untuk perhatian YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan. Besarlah harapan TERAJU sekiranya YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan dapat melengkapkan borang kaji selidik/QR Code yang disediakan dan mengemukakannya kepada TERAJU atau KPMG selewat-lewatnya pada **15 Oktober 2020**.



JABATAN PERDANA MENTERI

TERAJU
PENERAJU BUMIPUTERA

5. Untuk sebarang maklumat lanjut mengenai perkara di atas, pihak YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan boleh menghubungi mana-mana wakil daripada TERAJU atau KPMG seperti dibawah:

Encik Muhammad Izzat Ghazali Eksekutif Kanan, TERAJU Tel. : +6011 – 56252500 E-mel: pmo@teraju.gov.my	Encik Zulkarnain bin Mohammad Izat Pengurus, TERAJU Tel. : +6012 – 2288058 E-mel: pmo@teraju.gov.my
Cik Alya Afdlin Ahmad Afdlin Eksekutif Kanan, KPMG Tel. : +6012 – 669 6202 E-mel: alyaahmadfuad@kpmg.com.my	Encik Mohd Aqmin bin Abdul Wahab Pengurus Projek, KPMG Tel. : +6013 – 326 7664 E-mel: aqminwahab@kpmg.com.my

Segala perhatian dan kerjasama pihak YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan mengenai perkara di atas, amat kami hargai dan kami dahului dengan ucapan terima kasih.

Sekian, terima kasih.

“BERKHIDMAT UNTUK NEGARA”

Saya yang menjalankan amanah,
UNIT PENERAJU AGENDA BUMIPUTERA

MEGAT MOHD YATIM MEGAT HAMID
Pengarah Kanan
Unit Peneraju Agenda Bumiputera (TERAJU)
Jabatan Perdana Menteri

SENARAI EDARAN

1. SETIAUSAHA
Majlis Perundingan Melayu (MPM)
Lot-1, Jalan 4/76C
Desa Pandan
55100 W.P. Kuala Lumpur
2. KETUA PEGAWAI EKSEKUTIF
Majlis Tindakan Ekonomi Melayu (MTEM)
No. 16, Jalan Kelewang 1 1/4B
40100 Shah Alam Selangor
3. PRESIDEN
Persatuan Pedagang Pengusaha Melayu (PERDASAMA)
Pusat Lot 1717
Jalan Ledang Off Jalan Duta
50480 W.P. Kuala Lumpur
4. PRESIDEN
Persatuan Pengilang & Industri Perkhidmatan Bumiputera (PPIBM)
Aras 9, Suite 5&6
Menara Matrade, West Wing
Jalan Sultan Ahmad Shah
50480 W.P. Kuala Lumpur
5. PRESIDEN
Persatuan Pengusaha –Pengusaha Lori Tangki Bumiputera Malaysia
A 145 B, Tingkat 1
Lorong Im 16/1 Taman Seri Perdana
25200 Kuantan Pahang
6. PRESIDEN
Dewan Perniagaan Melayu Malaysia (DEWAN)
No 22, Jalan Bruas, Bukit Damansara
50490 Kuala Lumpur
7. Pengerusi
Persatuan Pengusaha Percetakan Melayu Malaysia
30, Jalan 4/23B
Taman Danau Kota
53300 Kuala Lumpur

LAMPIRAN 1

8. PRESIDEN

Persatuan Syarikat Pengendalian Pelancongan Bumiputera Malaysia
Unit F – 43 – 3, Tingkat 3, Blok F
Platinum Walk No. 2 Jalan Langkawi, Taman Danau Kota
53300 Gombak, Kuala Lumpur

9. PRESIDEN

Persatuan Industri Keselamatan Malaysia (PIKM)
Unit 715 & 716, Blok A, Tingkat 7, Kelana Business Centre
Jalan SS7/2, Kelana Jaya
47301 Petaling Jaya, Selangor Darul Ehsan

10. PENERUS

Majlis Industri Pertahanan, Penguatkuasaan dan Keselamatan Malaysia (MIDES)
Bangunan Zetro, Tingkat 2, Blok B
Jalan 9/27C, Seksyen 5 Wangsa
53300 Kuala Lumpur

11. PRESIDEN

Malaysia Aerospace Industry Association
Unit B.13.03, Menara Bata (Tower B), PJ Trade Centre
No.8 Jalan PJU 8/8, Bandar Damansara Perdana
47620 Petaling Jaya, Selangor

12. PENERUS

Persatuan Industri Komputer dan Multimedia Malaysia (PIKOM)
E-01-G, Empire Damansara. No.2, Jalan PJU 8/8A
Damansara Perdana
47820 Petaling Jaya, Selangor

13. PRESIDEN

Persatuan Usahawan dan Industri ICT Bumiputera Malaysia (NEF)
1st Floor, Block R-07, Oasis Square, No 2. Jalan PJU 1A/7A
Oasis Damansara
47301 Petaling Jaya, Malaysia

14. PRESIDEN

Persatuan Kontraktor Melayu Malaysia (PKMM)
Wisma Kontraktor
No. 26, Jalan 3/3c
Sri Utara Business Park
68100 Batu Caves, Selangor

15. Pengerusi

Persatuan Kontraktor Bumiputera Malaysia (PKBM)
No. 26, Jalan 3/3c, Sri Utara Business Park
68100 Batu Caves, Selangor

16. Pengerusi

Persatuan Kontraktor Bumiputera Kelas F (PERKOBF)
B1-2A-1
Midfields Square West
Jalan 11/108C
Off Lebuhraya Sungai Besi
57100 Kuala Lumpur

17. Presiden

The Pharmaceutical Association of Malaysia (PhAMA)
C-18-2, 3 Two Square (Dataran 3 2)
No. 2, Jalan 19/1
46300 Petaling Jaya, Selangor

18. Presiden

Malaysian Organisation of Pharmaceutical Industries (MOPI)
Global Business & Convention Centre, Mezzanine Floor, Block A,
No. 8 Jalan 19/1, Section 19
46300 Petaling Jaya, Selangor

19. Presiden

Malaysia Medical Device Association (MMDA)
Suite A-807, Level 8, Block A
Kelana Square, No: 17 Jalan SS7/26
47301 Kelana Jaya

20. Presiden

Persatuan Kontraktor Perkhidmatan Pencucian Malaysia
1-4-3 Diamond Square
Jalan 1/50, Off Jalan Gombak 53000, Kuala Lumpur

21. Presiden

Waste Management Association of Malaysia (WMAM)
Level 17, Menara LGB, Jalan Wan Kadir 1, Taman Tun Dr Ismail
60000 Wilayah Persekutuan Kuala Lumpur

22. Yang Dipertua

Persatuan Kontraktor Bumiputera Sisa Pepejal Alam Flora (PERKON)
No 02-02, Jalan Kolam Air 1
Nong Chik Heights Commercial Centre
80100 Johor Bahru, Johor Darul Ta'zim.

LAMPIRAN 1

23. PRESIDEN

Dewan Usahawan Bumiputera Sarawak
Sublot 4-12 & 13, Tingkat 3
DUBS Commercial Centre
Lot 376, Section 54, Jalan Petanak
93100 Kuching, Sarawak

24. YANG DIPERTUA

Dewan Perniagaan Bumiputera Sabah
E-28-2, Singature Office KK Times Square, off Coastal Highway
88100 Kota Kinabalu, Sabah

25. PRESIDEN

Royal Institutions of Surveyors Malaysia (RISM)
Tingkat 3, Bangunan Juruukur
64 & 66, Jalan 52/4
46200 Petaling Jaya, Selangor Darul Ehsan.

26. PRESIDEN

Persatuan Arkitek Malaysia (PAM)
99L, Jalan Tandok, Bangsar
59100 Kuala Lumpur

27. PRESIDEN

Persatuan Jurutera perunding Malaysia (ACEM)
Suite 20-9, Menara 1MK, No.1
Jalan Kiara
Mont Kiara
50480 Kuala Lumpur

28. PRESIDEN

Persatuan Pengimport & Peniaga Kenderaan Melayu Malaysia (PEKEMA)
Wisma Yayasan PEKEMA
Blok 2, Tingkat 2
Corporate Park, Star Central
Lingkar Cyber Point Timur, Cyber 12
63000 Cyberjaya, Selangor

29. PRESIDEN

Persatuan Pengusaha Kayu Kayan & Perabut Bumiputera (PEKA)
Lot 19F Tingkat 19, Menara PGRM, No 8 Jalan Pudu Ulu, Cheras
56100 Kuala Lumpur

LAMPIRAN 1

30. PRESIDEN

Dewan Perniagaan Usahawan Kecil Malaysia (DPUKM)
No 2, Tingkat 3, Wisma RKT
Jln Raja Abdullah Off Jln Sultan Ismail
50030 Kuala Lumpur

31. PRESIDEN

Persatuan Animasi Bumiputera Malaysia (ANIMAS)
No 17-2, Jalan PJS 3/34
Taman Sri Manja
46000 Petaling Jaya, Selangor

32. PRESIDEN

Persatuan Usahawan Internet Malaysia (PUIM)
F-8-1, Blok F, Putrawalk Jalan PP25
Taman Pinggiran Putra Sek 2
43300 Seri Kembangan, Selangor

33. PRESIDEN

Bumiputera Retailer Organisation Malaysia (BRO)
Level 10, Block 1B, Plaza Sentral
Jalan Sentral 5 KL Sentral,
50470, Kuala Lumpur

34. PRESIDEN

Persatuan Pengilang & Industri Perkhidmatan Bumiputera Malaysia (PPIPBM)
Level 9, Menara MATRADE West Wing
Jalan Sultan Haji Ahmad Shah, Kompleks Kerajaan
50480 Kuala Lumpur

35. PRESIDEN

Dewan Usahawan Industri Desa Malaysia (DUID)
73A, Wisma DUID, Jalan Datuk Haji Eusoff
50400 KL

36. PRESIDEN

Dewan Perdagangan ASEAN
40-2, Jalan PJS 8/2, Mentari Plaza
Bandar Sunway
46150, Petaling Jaya, Selangor

37. PRESIDEN

Pertubuhan Pembangunan Antarabangsa dan Penyelidikan untuk Kelestarian
No. 53, Jalan Pudian
Bukit Bandaraya, Bangsar
59000, Kuala Lumpur

LAMPIRAN 1

38. PRESIDEN

Pertubuhan Perancangan Malaysia
B-01-02, Jalan SS 7/13B
Plaza Kelana Jaya
47301 Petaling Jaya, Selangor

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN**Pengenalan**

Untuk makluman YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan, Unit Peneraju Agenda Bumiputera (TERAJU) dengan kerjasama Unit Perancang Ekonomi, Jabatan Perdana Menteri dan Kementerian Kewangan Malaysia (MOF) telah bersetuju untuk menjalankan Kajian Impak Dasar Perolehan Kerajaan ke atas Syarikat/Perniagaan dan KPMG Management & Risk Consulting Sdn Bhd (KPMG) telah dilantik untuk melaksanakan kajian ini.



QR CODE

Antara objektif kajian adalah untuk meneliti keberkesanan dan impak keseluruhan Dasar Perolehan Kerajaan, merancang dan membangunkan program pembangunan yang bersesuaian untuk syarikat tempatan serta menubuhkan data asas semasa (baseline) berhubung dengan pencapaian syarikat bagi tujuan analisis dan perancangan strategik masa hadapan. Selain itu, hasil kajian ini juga akan diambil kira bagi perancangan/penyediaan RMKe-12 yang akan dibentangkan pada bulan Januari 2021.

Kesemua maklumat yang diperolehi daripada soalselidik ini adalah bersifat sulit dan hanya akan digunakan bagi tujuan kajian ini sahaja. Hasil kajian juga hanya akan menyentuh maklumat ini secara agregat keseluruhan, dan bukan bersifat khusus pada mana-mana syarikat.

Pihak tuan / puan dijemput untuk menyempurnakan soalselidik ini selewat-lewatnya sehingga 15hb Oktober 2020. Sekiranya pihak tuan / puan mempunyai sebarang persoalan, pihak tuan / puan boleh menghubungi pegawai berikut untuk maklumat lanjutan:

Encik Zulkarnain bin Mohammad Izat Pengurus, TERAJU Tel. : +6012 – 2288058 E-mel: pmo@teraju.gov.my	Encik Muhammad Izzat Ghazali Eksekutif Kanan, TERAJU Tel. : +6011 – 56252500 E-mel: pmo@teraju.gov.my
Encik Mohd Aqmin bin Abdul Wahab Pengurus Projek, KPMG Tel. : +6013 – 3267664 E-mel: aqminwahab@kpmg.com.my	Cik Alya Afdlin Ahmad Fuad Eksekutif Kanan, KPMG Tel. : +6012 – 6696202 E-mel: alyaahmadfuad@kpmg.com.my

Seksyen 1: Profil Syarikat

1. Nama syarikat:

2. No. pendaftaran SSM:

3. No. pendaftaran MOF:

4. Sila nyatakan kesemua "Kod Bidang" yang telah didaftarkan untuk syarikat anda

5. Tahun mula operasi

6. Jenis perniagaan:

- ☐ Pemilikan tunggal
- ☐ Rakan kongsi
- ☐ Perkongsian Liabiliti Terhad (PLT)
- ☐ Syarikat Sendirian Berhad (Sdn Bhd)
- ☐ Syarikat Berhad (Berhad)

- ☐ *Lain-lain:*
(Sila nyatakan)

7. Apakah peratus pemilikan Bumiputera syarikat anda?

8. Apakah peratus pemilikan bukan Bumiputera syarikat anda?

9. Apakah peratus pemilikan asing syarikat anda? (Jika ada)

Seksyen 2: Penyertaan dalam Kontrak Kerajaan

1. Berdasarkan kaedah-kaedah perolehan Kerajaan yang berikut, sila nyatakan kaedah perolehan yang pernah disertai oleh syarikat anda (Pilih semua yang berkaitan)
 - Tender Terbuka
(Tender yang diiklankan secara umum dan boleh ditandingi oleh mana-mana syarikat/pembekal yang berdaftar dengan Kementerian Kewangan)
 - Tender Terbuka Pra Kelayakan
(Tender yang hanya boleh ditandingi oleh syarikat/pembekal yang memenuhi beberapa syarat/kriteria seperti pengalaman, kemampuan teknikal, kedudukan kewangan, dsb)
 - Sebut Harga
(Bagi nilai kontrak bawah RM500,000, sebutharga boleh diminta daripada sekurang-kurangnya lima (5) syarikat/pembekal)
 - Pembelian Terus/Lantikan Terus
(Pembelian / Lantikan Terus boleh dilakukan bagi nilai perolehan bawah RM50,000, tertakluk kepada syarat dan kelulusan yang berkenaan)
 - Tender Terhad
(Tender Terhad adalah tender yang disertai oleh syarikat yang dijemput sahaja, antara lima ke 10 syarikat mengikut syarat dan kelulusan yang berkenaan)
 - Rundingan Terus
(hanya terpakai dalam situasi tertentu dan berdasarkan syarat-syarat tertentu seperti keperluan mendesak, bagi tujuan penyeragaman, dsb)

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

2. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Tender Terbuka**:

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Faktor utama kejayaan kami memenangi tender terbuka adalah dengan menawarkan harga yang sangat kompetitif	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami memenangi kontrak berdasarkan pengalaman dan pengetahuan kami yang mendalam	☐	☐	☐	☐	☐
Pelanggan memilih kami kerana kami menyesuaikan pendekatan / metodologi / kebolehan teknikal kami khusus untuk keperluan mereka	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak kerana rangkaian hubungan industri kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

3. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Tender Terbuka Pra Kelayakan**:

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Faktor utama kejayaan kami memenangi tender terbuka pra kelayakan adalah dengan menawarkan harga yang sangat kompetitif	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami memenangi kontrak berdasarkan pengalaman dan pengetahuan kami yang mendalam	☐	☐	☐	☐	☐
Pelanggan memilih kami kerana kami menyesuaikan pendekatan / metodologi / kebolehan teknikal kami khusus untuk keperluan mereka	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak kerana rangkaian hubungan industri kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

4. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Sebut Harga**:

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Faktor utama kejayaan kami memenangi sebut harga adalah dengan menawarkan harga yang sangat kompetitif	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami memenangi kontrak berdasarkan pengalaman dan pengetahuan kami yang mendalam	☐	☐	☐	☐	☐
Pelanggan memilih kami kerana kami menyesuaikan pendekatan / metodologi / kebolehan teknikal kami khusus untuk keperluan mereka	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak kerana rangkaian hubungan industri kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

5. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Pembelian Terus/Lantikan Terus**:

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Kami memenangi kontrak Kerajaan kerana kami dapat memberikan harga/ kos yang sangat rendah kepada Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak Kerajaan kerana hanya beberapa pakar yang sedia ada untuk menjalankan kerja tersebut	☐	☐	☐	☐	☐
Reputasi dan pendekatan/ metodologi kami yang komprehensif menyebabkan Kerajaan yakin untuk berhubung terus dengan syarikat kami	☐	☐	☐	☐	☐
Kami diberi peluang kerana rangkaian hubungan/ kenalan kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

6. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Tender Terhadap:**

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Faktor utama kejayaan kami memenangi tender terhadap adalah dengan menawarkan harga yang sangat kompetitif	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami memenangi kontrak berdasarkan pengalaman dan pengetahuan kami yang mendalam	☐	☐	☐	☐	☐
Pelanggan memilih kami kerana kami menyesuaikan pendekatan / metodologi / kebolehan teknikal kami khusus untuk keperluan mereka	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak kerana rangkaian hubungan/ kenalan kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

7. Sila jawab soalan-soalan berikut berdasarkan perspektif / pengalaman penyertaan anda dalam Perolehan Kerajaan melalui **Rundingan Terus**:

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Kami memenangi kontrak Kerajaan kerana kami dapat memberikan harga/ kos yang sangat rendah kepada Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐
Kami memenangi kontrak Kerajaan kerana hanya beberapa pakar yang sedia ada untuk menjalankan kerja tersebut	☐	☐	☐	☐	☐
Reputasi dan pendekatan/ metodologi kami yang komprehensif menyebabkan Kerajaan yakin untuk berhubung terus dengan syarikat kami	☐	☐	☐	☐	☐
Kami diberi peluang kerana rangkaian hubungan/ kenalan kami yang luas	☐	☐	☐	☐	☐

8. Dalam jangka masa 5 tahun, berapakah purata jumlah kontrak Kerajaan yang telah anda menangi dalam satu tahun?
- ☐ < 5
 - ☐ 5 – 10
 - ☐ 11 – 15
 - ☐ 16 – 20
 - ☐ > 20

9. Berapakah jumlah nilai kontrak Kerajaan yang dimenangi syarikat anda dalam setahun?

- ☐ < RM100,000
- ☐ RM100,000 – RM1 juta
- ☐ RM 1 juta – RM5 juta
- ☐ RM 5 juta – RM10 juta
- ☐ RM 10 juta – RM15 juta
- ☐ > RM15 juta

10. Adakah syarikat anda mengalami kesulitan dalam menyelesaikan / memenuhi kontrak Kerajaan?

- ☐ Ya (*Sila jawab soalan di bawah*)
- ☐ Tidak

Jika ya, apakah sebabnya? (Pilih semua yang berkaitan)

- ☐ Pembatalan / perubahan skop kerja yang dibuat oleh pihak Kerajaan
- ☐ Masalah kemampuan syarikat (i.e. kekurangan pekerja mahir dan peralatan, dll)
- ☐ Masalah kewangan

- ☐

Lain-lain:
(*Sila nyatakan*)

11. Dalam lima tahun kebelakangan ini, adakah syarikat anda telah memenangi kontrak bukan daripada Kerajaan?

- ☐ Ya (*Sila jawab soalan-soalan di bawah*)
- ☐ Tidak

a. Jika ya, berapakah jumlah kontrak tersebut dalam setahun?

- ☐ < 5
- ☐ 5 – 10
- ☐ 10 – 15
- ☐ > 15

b. Berapakah jumlah keseluruhan nilai kontrak tersebut dalam setahun?

- ☐ < RM100,000
- ☐ RM100,000 – RM1 juta
- ☐ RM 1 juta – RM5 juta
- ☐ RM 5 juta – RM10 juta
- ☐ RM 10 juta – RM15 juta
- ☐ > RM15 juta

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

- c. Dari organisasi manakah anda telah diberikan kontrak tersebut? (Pilih semua yang berkaitan)
- ☐ Syarikat Kerajaan (*Government Link Companies/ Government Link Investment Companies*)
 - ☐ Syarikat Berhad
 - ☐ Syarikat Sdn Bhd
 - ☐ Badan Berkanun
 - ☐ Kerajaan Persekutuan
 - ☐ Kerajaan Negeri
 - ☐ Pihak Berkuasa Tempatan

12. Pada pendapat anda, adakah memenangi kontrak Kerajaan membantu syarikat anda berkembang dan memperoleh kontrak lain (bukan Kerajaan)?
- ☐ Ya
 - ☐ Tidak

13. Sila nyatakan/ jelaskan jawapan anda di atas

--

14. Sejauh mana anda bersetuju dengan kenyataan-kenyataan berikut?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Sukar bagi syarikat kami untuk memenangi sebarang kontrak Kerajaan dalam setahun	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami telah berkembang kerana memenangi kontrak dari Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami mempunyai kebolehan/ keupayaan untuk berkembang di pasaran terbuka tanpa bergantung dengan kontrak daripada kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐
Kontrak Kerajaan telah membolehkan syarikat kami membina pengalaman untuk bersaing di dalam industri	☐	☐	☐	☐	☐
Jumlah kontrak Kerajaan adalah tidak mencukupi untuk syarikat kami berkembang	☐	☐	☐	☐	☐
Sukar bagi syarikat kami untuk bersaing dengan pemain lain yang lebih besar dalam industri ini. Oleh kerana itu, syarikat kami hanya bergantung dengan kontrak daripada Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

15. Berdasarkan pengalaman anda berurusan dengan perolehan Kerajaan, sejauh mana anda bersetuju dengan kenyataan-kenyataan berikut?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Masa pengiklanan tender adalah terhad	☐	☐	☐	☐	☐
Arahan yang diberikan dalam iklan tender adalah tidak jelas	☐	☐	☐	☐	☐
Kami diminta untuk membuat perubahan / pindaan dalam waktu yang singkat	☐	☐	☐	☐	☐

16. Selain daripada yang dinyatakan di atas, apakah isu-isu lain yang telah anda hadapi dalam system perolehan Kerajaan?

17. Pada pendapat anda, bagaimanakah proses perolehan Kerajaan dapat ditingkatkan?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Meningkatkan ketelusan dalam persaingan	☐	☐	☐	☐	☐
Peluang diberikan dengan lebih adil dan saksama	☐	☐	☐	☐	☐
Platform perolehan yang lebih baik	☐	☐	☐	☐	☐
Audit berkala dijalankan ke atas Kementerian yang mempunyai perbelanjaan yang besar	☐	☐	☐	☐	☐

18. Selain yang dinyatakan di atas, apakah cadangan anda bagi meningkatkan/ memperbaiki proses perolehan Kerajaan?

--

19. Sejauh mana anda memahami Dasar Perolehan Kerajaan yang memfokuskan kepada pembangunan syarikat Bumiputera seperti "Margin of Preference"?
("Margin of Preference" ialah keutamaan margin harga diperuntukkan untuk pembekal / penyedia perkhidmatan Bumiputera untuk nilai kontrak di bawah RM15,000,000.)

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Tiada
pemahaman

Sangat
memahami

20. Adakah anda bersetuju bahawa dasar tersebut berkesan dalam membangunkan syarikat Bumiputera?

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Sangat tidak
setuju

Sangat
setuju

21. Sejauh mana anda memahami Dasar Perolehan Kerajaan yang memfokuskan kepada pembangunan syarikat Bumiputera seperti "Carve-out and Compete"?
("Carve-out and Compete" ialah peruntukan khas di mana 30% nilai kerja akan diperuntukkan kepada kontraktor Bumiputera)

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Tiada
pemahaman

Sangat
memahami

22. Adakah anda bersetuju bahawa dasar tersebut berkesan dalam membangunkan syarikat Bumiputera?

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Sangat tidak
setuju

Sangat
setuju

23. Pada pendapat anda, patutkah polisi-polisi ini diliberalisasikan untuk dijadikan lebih berasaskan merit, ditingkatkan ketelusan serta mendorong lebih banyak persaingan di antara syarikat Bumiputera & bukan Bumiputera?

- ☐ Ya
- ☐ Tidak

24. Sila kongsi pandangan anda berdasarkan perkara di atas

25. Adakah anda mempunyai pengalaman dalam menyertai perolehan Kerajaan melalui ePerolehan (sistem oleh Kementerian Kewangan)?

- ☐ Ya *(Sila jawab soalan di bawah)*
- ☐ Tidak

Jika ya, sejauh mana anda bersetuju dengan kenyataan-kenyataan berikut?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Keseluruhan sistem ialah mesra pengguna	☐	☐	☐	☐	☐
Sistem ini membolehkan transaksi yang cekap dan pantas	☐	☐	☐	☐	☐
Semua maklumat yang dipaparkan adalah lengkap dan telus	☐	☐	☐	☐	☐
Sistem ePerolehan adalah berkesan dalam memberikan syarikat kami peluang untuk mendapatkan kontrak Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐

26. Semasa berurusan dengan perolehan Kerajaan, pernahkah syarikat anda mengambil servis luar (runner)?

- ☐ Ya *(Sila jawab soalan di bawah)*
- ☐ Tidak

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

Jika ya, proses manakah yang telah pihak ketiga tersebut jalankan? (Pilih semua yang berkaitan)

- ☐ Penyediaan dan penyerahan permohonan pendaftaran kepada Kementerian Kewangan
- ☐ Pembelian dokumen tender
- ☐ Menghadiri sesi taklimat tender yang dikendalikan oleh Agensi Kerajaan
- ☐ Mengisi dokumen tender
- ☐ Penyerahan dokumen tender
- ☐ Menguruskan jaminan bank untuk bon prestasi
- ☐ Menguruskan pinjaman dari institusi kewangan untuk melaksanakan kerja, perkhidmatan atau bekalan setelah *Letter of Acceptance* dikeluarkan oleh Agensi Kerajaan
- ☐

Lain-lain:
(Sila nyatakan)

27. Apakah pendapat / pandangan anda mengenai 'exit policy' dalam sistem perolehan Kerajaan?

28. Apakah harapan / visi anda dalam menyertai perolehan Kerajaan?

29. Pada pendapat anda, setelah memenangi kontrak Kerajaan, apakah jenis pertumbuhan/ perkembangan yang dialami oleh syarikat anda? (Pilih semua yang berkaitan)

- ☐ Pertumbuhan kewangan (hasil dan keuntungan)
- ☐ Peningkatan kualiti modal insan / tenaga kerja
- ☐ Pembinaan pengalaman syarikat / "credentials"
- ☐ Pengembangan perniagaan

- ☐

Lain-lain:
(Sila nyatakan)

Seksyen 3: Modal insan

1. Sila nyatakan bilangan pekerja dengan mengisi jadual di bawah:

							Unjuran masa depan	
Tahun	Contoh 1	Contoh 2	2005	2010	2015	2020	2021	2025
Pekerja Bumiputera								
Pekerja mahir	5	3						
Pekerja separa mahir	10	10						
Pekerja berkemahiran rendah	0	0						
Pekerja bukan Bumiputera								
Pekerja mahir	0	5						
Pekerja separa mahir	0	10						
Pekerja berkemahiran rendah	0	0						
Pekerja warga asing (jika ada)								
Pekerja mahir	0	0						
Pekerja separa mahir	10	5						
Pekerja berkemahiran rendah	50	30						
JUMLAH KESELURUHAN	75	63						

Mengikut Malaysia Standard Classification of Occupation (MASCO) 2013, tahap kemahiran pekerja adalah dikategorikan seperti berikut:

Pekerja mahir - Pengurus; profesional; juruteknik dan profesional bersekutu

Pekerja separa mahir - Pekerja sokongan perkeranian; pekerja perkhidmatan & penjualan; pekerja pertanian, perhutanan, ternakan & perikanan yang mahir; pekerja kraf dan perdagangan yang berkaitan; pengendali & pemasangan mesin

Pekerja berkemahiran rendah - Pekerjaan asas (terdiri daripada tugas-tugas sederhana dan rutin)

2. Apakah jenis latihan yang disediakan untuk kakitangan anda? (Pilih semua yang berkaitan)

- ☐ Latihan dalaman/ *in-house*
- ☐ Latihan / kursus luar
- ☐ Latihan / kursus melalui HRDF
- ☐

Lain-lain:

(Sila nyatakan)

3. Berapakah perbelanjaan purata tahunan (dalam RM) untuk pembelajaran & pembangunan kakitangan sepanjang 10 tahun yang lalu?

4. Dalam pertimbangan / faktor yang menghalang inisiatif anda daripada memperuntukkan lebih banyak kos untuk latihan staf (jika ada), sejauh mana anda akan bersetuju dengan pernyataan berikut?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Kekangan dari segi kewangan	☐	☐	☐	☐	☐
Tidak dapat mencari sumber latihan	☐	☐	☐	☐	☐
Kekangan masa kakitangan	☐	☐	☐	☐	☐

Seksyen 4: Sumbangan kepada Komuniti

1. Secara purata, apakah anggaran kasar kos yang anda belanjakan setiap tahun untuk cukai tidak langsung
 - < RM10,000
 - RM10,000 – RM50,000
 - RM50,000 – RM100,000
 - RM500,000 – RM1 juta
 - RM1 juta – RM2.5 juta
 - RM2.5 juta – RM5 juta
 - > RM5 juta
2. Secara purata, apakah anggaran kasar kos yang anda belanjakan setiap tahun untuk aktiviti-aktiviti CSR (i.e. bantuan derma, pelaburan untuk sosial dan alam sekitar, biasiswa, dll)
 - < RM5,000
 - RM5,000 – RM10,000
 - RM10,000 – RM50,000
 - RM50,000 – RM100,000
 - RM100,000 – RM500,000
 - RM500,000 – RM1 juta
 - RM1 juta
3. Selain daripada aktiviti-aktiviti CSR, apakah sumbangan lain yang telah syarikat anda sumbangkan kepada komuniti? (Jika ada)
4. Pada kebiasaannya, adakah syarikat anda akan melantik subkontraktor untuk memenuhi kehendak kontrak, atau kesemua skop kerja dijalankan oleh syarikat anda sahaja?
 - Melantik subkontraktor (*Sila jawab soalan-soalan di bawah*)
 - 100% kerja dijalankan sendiri oleh syarikat kami

KAJIAN IMPAK DASAR PEROLEHAN KERAJAAN

- a. Jika anda melantik subkontraktor, sejauh mana anda bersetuju dengan kenyataan-kenyataan berikut?

	Sangat tidak setuju	Tidak setuju	Neutral	Setuju	Sangat setuju
Mengambil subkontraktor Bumiputera akan meningkatkan peluang syarikat kami untuk mendapat kontrak Kerajaan	☐	☐	☐	☐	☐
Pengalaman / kontrak masa lalu / kelayakan calon subkontraktor adalah sangat penting bagi syarikat kami	☐	☐	☐	☐	☐
Ketepatan masa dan rekod prestasi subkontraktor adalah sangat penting	☐	☐	☐	☐	☐
Syarikat kami biasanya akan mengupah subkontraktor yang disyorkan oleh pihak lain	☐	☐	☐	☐	☐

- b. Selain yang dinyatakan di atas, apakah faktor-faktor lain yang dipertimbangkan oleh syarikat anda dalam pemilihan subkontraktor?

- c. Berapakah jumlah daripada nilai keseluruhan kontrak yang biasanya diberikan kepada subkontraktor?

- ☐ < 5%
- ☐ 5% - 10%
- ☐ 10% - 25%
- ☐ 25% - 50%
- ☐ 50% - 70%
- ☐ > 70%

STUDY ON
GOVERNMENT
PROCUREMENT POLICIES

Introduction

For YBhg. Datuk/Dato'/Datin/Tuan/Puan's information, the collaboration between Unit Peneraju Agenda Bumiputera (TERAJU), the Economic Planning Unit (EPU) of the Prime Minister's Office, and the Ministry of Finance Malaysia have agreed to undertake a Study on the Government Procurement Policies on Companies/Businesses and KPMG Management & Risk Consulting Sdn Bhd (KPMG) have been appointed to conduct this study.



QR CODE

Some of the objectives of the study is to examine the effectiveness and the overall impact of the Procurement Policies for Government procurements, planning and developing appropriate development programs for local companies, as well as establishing a baseline data in relation to Bumiputera's achievement for the purpose of future analysis and strategic planning. In addition, the findings from this study will be accounted for in the planning / preparation of the 12th Malaysian Plan (RMK-12) which will be presented in January 2021.

All information obtained from this questionnaire is confidential and will only be used for the purpose of the study. The results of the study will also only look into the information as a whole, and not specific to any company.

As such, you are invited to complete this questionnaire no later than 15th October 2020. Should you have any enquiries, you can contact the following officers for further information:

Encik Zulkarnain bin Mohammad Izat Manager, TERAJU Tel. : +6012 – 2288058 E-mel: pmo@teraju.gov.my	Encik Muhammad Izzat Ghazali Senior Executive, TERAJU Tel. : +6011 – 56252500 E-mel: pmo@teraju.gov.my
Encik Mohd Aqmin bin Abdul Wahab Project Manager, KPMG Tel. : +6013 – 3267664 E-mel: aqminwahab@kpmg.com.my	Cik Alya Afdlin Ahmad Fuad Senior Associate, KPMG Tel. : +6012 – 6696202 E-mel: alyaahmadfuad@kpmg.com.my

Section 1: Company's Profile

1. Name of Company:

2. SSM Registration No.:

3. MOF Registration No.:

4. Which "Kod Bidang" are your company registered under? (Please state all)

5. Year of Commencement of Business

(Year of Start of Operation)

6. Business Structure:

- ☐ Sole Proprietorship
- ☐ Partnership
- ☐ Limited Liability Partnership (LLP)
- ☐ Private Limited Company (Sdn Bhd)
- ☐ Public Limited Company (Berhad)

- ☐ Others:

(Please specify)

7. What is the percentage of shareholding/ ownership by Bumiputera?

8. What is the percentage of shareholding/ ownership by non-Bumiputera?

9. What is the percentage of shareholding/ ownership by foreign shareholders? (If any)

Section 2: Participation in Government Contracts

1. Which of the following types of awards are you familiar with? (Select all that apply)
 - Open Tender
(Tenders that are advertised publicly and open for any companies to participate)
 - Pre-qualification Tender
(Tenders that include specific requirements to filter out companies based on experience, technical capabilities, financial etc)
 - Quotation
(For contracts below RM500,000, quotation will be requested from at least five (5) companies)
 - Direct Purchase
(Direct purchase / award is limited for contracts worth RM50,000 and below, subject to approval)
 - Selective Tendering
(Tenders that are issued by invitation, between 5 to 10 companies subject to approval by Procurement Board)
 - Direct Negotiation
(only applicable to contracts that meets certain requirements such as urgent needs, standardisation, etc)

2. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through **Open Tender**:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The main success factor in winning an open tender is to bid a very competitive price	☐	☐	☐	☐	☐
Our company wins contracts based on our years of experience and depth of knowledge	☐	☐	☐	☐	☐
Clients choose us because we tailor-made our approach / methodology / technicalities specifically to their needs	☐	☐	☐	☐	☐
We won the contract because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

3. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through Pre-qualification Tender:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The main success factor in winning a pre-qualification tender is to bid a very competitive price	☐	☐	☐	☐	☐
Our company wins contracts based on our years of experience and depth of knowledge	☐	☐	☐	☐	☐
Clients choose us because we tailor-made our approach / methodology / technicalities specifically to their needs	☐	☐	☐	☐	☐
We won the contract because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

4. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through Quotation:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The main success factor in winning a quotation tender is to bid a very competitive price	☐	☐	☐	☐	☐
Our company wins contracts based on our years of experience and depth of knowledge	☐	☐	☐	☐	☐
Clients choose us because we tailor-made our approach / methodology / technicalities specifically to their needs	☐	☐	☐	☐	☐
We won the contract because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

5. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through **Direct Purchase**:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The Government choose us because we can quote a very low cost / price to the Government	☐	☐	☐	☐	☐
The Government award us the direct purchase because we are the only few experts available to deliver the project	☐	☐	☐	☐	☐
Our reputation and our comprehensive approach / methodologies have made the Government to engage with us directly	☐	☐	☐	☐	☐
We are granted the opportunity because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

6. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through **Selective Tendering**:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The main success factor in winning a selective tendering is to bid a very competitive price	☐	☐	☐	☐	☐
Our company wins contracts based on our years of experience and depth of knowledge	☐	☐	☐	☐	☐
Clients choose us because we tailor-made our approach / methodology / technicalities specifically to their needs	☐	☐	☐	☐	☐
We won the contract because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

7. Kindly answer the following questions based on your perspective / experience from participating in Government Procurement through **Direct Negotiation**:

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The Government choose us because we can quote a very low cost / price to the Government	☐	☐	☐	☐	☐
The Government award us the direct negotiation because we are the only few experts available to deliver the project	☐	☐	☐	☐	☐
Our reputation and our comprehensive approach / methodologies have made the Government to engage with us directly	☐	☐	☐	☐	☐
We are granted the opportunity because of our extensive networking / connections	☐	☐	☐	☐	☐

8. In the span of the last 5 years, how many Government contracts on average have you been awarded in a single year?
- ☐ < 5
 - ☐ 5 – 10
 - ☐ 11 – 15
 - ☐ 16 – 20
 - ☐ > 20
9. What is the total value of Government contracts that your company has won in a year?
- ☐ < RM100,000
 - ☐ RM100,000 – RM1 million
 - ☐ RM 1 million – RM5 million
 - ☐ RM 5 million – RM10 million
 - ☐ RM 10 million – RM15 million
 - ☐ > RM15 million

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

10. Is there any difficulties that your company has faced in completing / fulfilling Government contracts after securing the contract?

- ☐ Yes *(Please answer the question below)*
- ☐ No

If yes, what were the reasons? (Select all that apply)

- ☐ Cancellation/ change in contract's scope of work by the Government
- ☐ Company's own capability issues (i.e. lack of skilled labour and equipment, etc)
- ☐ Financial issues
- ☐

Others:
(Please specify)

11. In the past five years have you been awarded with non-Government contracts?

- ☐ Yes *(Please answer the questions below)*
- ☐ No

a. If yes, what is the total number of contracts per year?

- ☐ < 5
- ☐ 5 – 10
- ☐ 10 – 15
- ☐ > 15

b. What is the total value of contracts per year?

- ☐ < RM100,000
- ☐ RM100,000 – RM1 million
- ☐ RM 1 million – RM5 million
- ☐ RM 5 million – RM10 million
- ☐ RM 10 million – RM15 million
- ☐ > RM15 million

c. From which organisation were you awarded with these contracts? (Select all that apply)

- ☐ Government Link Companies/ Government Link Investment Companies
- ☐ Public-listed Companies
- ☐ Private-owned Companies
- ☐ Statutory Bodies
- ☐ Federal Government
- ☐ State Government
- ☐ Local Authority

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

12. From your opinion, does winning Government contracts help your company to grow and secure other contracts (non-Government)?

- ☐ Yes
- ☐ No

13. Kindly specify/ elaborate the reason for your answer above

14. To what extent would you agree with the following statements?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
It is difficult for my company to win any Government contract in a year	☐	☐	☐	☐	☐
My company has grown because of winning contracts from the Government	☐	☐	☐	☐	☐
My company has the capability to expand in the open market, without relying on contracts from the Government	☐	☐	☐	☐	☐
Government contracts has enabled my company to grow its credentials and compete in the industry better	☐	☐	☐	☐	☐
There is insufficient number of Government contracts available for my company to grow	☐	☐	☐	☐	☐
It is difficult for my company to compete against the other bigger players in the industry. As such, my company only relies on Government contracts to survive	☐	☐	☐	☐	☐

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

15. When dealing with Government procurement, to what extent would you agree with the following statements?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
There was limited time in tender advertisement	☐	☐	☐	☐	☐
Unclear instruction was given in the tender advertisement	☐	☐	☐	☐	☐
We were required to make changes/ amendments on short notice	☐	☐	☐	☐	☐

16. Other than those listed above, what other issues have you faced in Government procurement?

17. How would you think the Government procurement process can be improved?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
Increased transparency in competition	☐	☐	☐	☐	☐
More equal and fair opportunities	☐	☐	☐	☐	☐
Better procurement platform	☐	☐	☐	☐	☐
Regular audit on sensitive and big spending ministries	☐	☐	☐	☐	☐

18. Other than those listed above, do you have other recommendations on how the Government procurement process can be improved?

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

19. How familiar are you with Government Procurement Policy that focuses on the development of Bumiputera companies such as "Margin of Preference"?

("Margin of Preference" is the preferential price margin allocated for Bumiputera suppliers/service providers for quotation valued below RM500,000.)

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Not Familiar

Very Familiar

20. Do you agree that this policy is effective in developing Bumiputera companies?

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Strongly Disagree

Strongly Agree

21. How familiar are you with Government Procurement Policy that focuses on the development of Bumiputera companies such as "Carve-out and Compete"?

("Carve-out and Compete" is a special allocation where 30% of work values will be allocated to Bumiputera contractors)

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Not Familiar

Very Familiar

22. Do you agree that this policy is effective in developing Bumiputera companies?

0	1	2	3	4	5
---	---	---	---	---	---

Strongly Disagree

Strongly Agree

23. Do you think such policies should be liberalised to be more merit based, promote more transparency as well as encouraging more competition among Bumiputera & non-Bumiputera players?

- ☐ Yes
- ☐ No

24. Kindly share your views on the above

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

25. Have you had any experiences conducting Government Procurement through the eProcurement System (a system under the Ministry of Finance)?

- ☐ Yes *(Please answer the questions below)*
- ☐ No

If yes, to what extent would you agree with the following statements?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
The overall interface is user friendly	☐	☐	☐	☐	☐
The system allows efficient and fast transaction	☐	☐	☐	☐	☐
All information presented are complete and transparent	☐	☐	☐	☐	☐
The eProcurement system is effective for my company to have the opportunity to secure Government contracts	☐	☐	☐	☐	☐

26. When dealing with Government Procurement have you engaged with a third-party service (runner)?

- ☐ Yes *(Please answer the question below)*
- ☐ No

If yes, which of the processes did you outsource to? (Select all that apply)

- ☐ Preparation and submission of application for MoF's registration
- ☐ Purchasing of tender documents
- ☐ Attending tender briefing sessions conducted by Government Agencies
- ☐ Filling up tender documents
- ☐ Submission of tender documents
- ☐ Arranging bank guarantees for performance bond
- ☐ Arranging loans from financial institutions to execute works, services or supplies after Letter of Acceptance issued by Government Agencies
- ☐ Others:

(Please specify)

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

27. What is your opinion/ views on the exit policy in Government procurement system?

28. What are your expectations/ aspirations from participating in Government procurement?

29. In your opinion, after winning the Government contracts, what are the types of growth that your company has experienced? (Select all that apply)

- ☐ Financial growth (Revenue and Profit)
- ☐ Increase in human capital/ workforce
- ☐ Development of company experience / Credentials
- ☐ Business expansion

☐ Others:
(Please specify)

Section 3: Human Capital

1. Kindly provide the number of employees in the table below:

Years	Example 1	Example 2	2005	2010	2015	2020	2021	2025
<i>Future projection</i> →								
Bumiputera employees								
Skilled workers	5	3						
Semi-skilled workers	10	10						
Low-skilled workers	0	0						
Non-Bumiputera employees								
Skilled workers	0	5						
Semi-skilled workers	0	10						
Low-skilled workers	0	0						
Foreign employees (If any)								
Skilled workers	0	0						
Semi-skilled workers	10	5						
Low-skilled workers	50	30						
TOTAL	75	63						

According to the Malaysia Standard Classification of Occupation (MISCO) 2013, occupation groups were categorised as such:

Skilled workers - Managers; professionals; technicians and associate professionals

Semi-skilled workers - Clerical support workers; service and sales workers; skilled agricultural, forestry, livestock and fishery workers; craft and related trade workers; plant and machine operators and assemblers

Low-skilled workers - Elementary occupations (consist of simple and routine tasks)

2. Do you provide trainings for your staffs? If yes, what kind of trainings? Kindly select all that apply

- ☐ In-house Trainings
- ☐ External Trainings/Courses
- ☐ Trainings/Courses through the HRDF
- ☐

Others:

(Please specify)

3. What is the annual average spending (in RM) for staffs learning & development for the past 10 years?

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

4. On considerations/ factors hindering your initiatives from allocating more budget on staff trainings (if any), to what extent would you agree with the following statements?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
Lack of financial resources	☐	☐	☐	☐	☐
Unable to find training resources	☐	☐	☐	☐	☐
Lack of staff time	☐	☐	☐	☐	☐

Section 4: Contribution to the Community

1. On average, kindly provide a rough estimation on how much you spend annually on indirect taxes
 - ☐ < RM10,000
 - ☐ RM10,000 – RM50,000
 - ☐ RM50,000 – RM100,000
 - ☐ RM500,000 – RM1 million
 - ☐ RM1 million – RM2.5 million
 - ☐ RM2.5 million – RM5 million
 - ☐ > RM5 million

2. On average, kindly provide a rough estimation on how much you spend annually on CSR activities (e.g. charity, socially and environmentally conscious investments, scholarships etc)
 - ☐ < RM5,000
 - ☐ RM5,000 – RM10,000
 - ☐ RM10,000 – RM50,000
 - ☐ RM50,000 – RM100,000
 - ☐ RM100,000 – RM500,000
 - ☐ RM500,000 – RM1 million
 - ☐ RM1 million

3. Other than CSR activities, is there any other contribution to the community that your company has contributed to? If yes, kindly state below.

4. When undertaking a contract, do you normally engage subcontractors to fulfill the contract's requirement or all scope of work is done internally by your company alone?
 - ☐ Engage Subcontractors (*Please answer the questions below*)
 - ☐ 100% of work are done in-house

STUDY ON GOVERNMENT PROCUREMENT POLICIES

- a. If you engage subcontractors, to what extent would you agree with the following statements?

	Strongly Disagree	Disagree	Neutral	Agree	Strongly Agree
Hiring Bumiputera subcontractors will increase our company's chances of being awarded with Government contracts	☐	☐	☐	☐	☐
The experience/ past contracts/ credentials of the prospective subcontractors are very important	☐	☐	☐	☐	☐
Timeliness and track record of the subcontractors are very important	☐	☐	☐	☐	☐
Our company would normally hire subcontractors that are recommended by another party	☐	☐	☐	☐	☐

- b. Other than those listed above, what are the other factors considered when hiring subcontractors?

- c. How much of your project value normally goes to the subcontractor?

- ☐ < 5%
- ☐ 5% - 10%
- ☐ 10% - 25%
- ☐ 25% - 50%
- ☐ 50% - 70%
- ☐ > 70%

